

Absolut alternative

Liquide alternative Anlagestrategien
für institutionelle Investoren

Fachbeitrag aus
Ausgabe 05|2019

Kommentar

» Hedgefonds
für das neue Jahrzehnt «

Von Tom Kehoe

Smart Beta
Long/Short
Factor Investing
Markt
News

05

Liquid Alternative Credit | Wie lassen sich **ESG- und Faktor-Investing** kombinieren? |
Kommentare: **Tom Kehoe**, AIMA und **Dr. Peter Andres**, SIGNAL IDUNA | Smart-Beta-
Strategien mit **Qualitätsaktien** | **Low-Risk und Managed Futures** widerstandsfähig
während sommerlicher Turbulenzen

Hedgefonds für das neue Jahrzehnt



TOM KEHOE Managing Director Global Head of Research and Communications, AIMA

Das verwaltete Vermögen der Hedgefonds bricht weiterhin neue Rekorde, was durch eine zunehmende Anzahl von institutionellen Anlegern gestützt wird. Deren Ansichten und Erwartungen haben zu erheblichen Veränderungen in der Branche geführt. Eine aktuelle Umfrage beleuchtet, inwieweit Hedgefonds und Investoren versuchen ihre teils gegensätzlichen Interessen in Einklang zu bringen.

Die Investition von eigenem Geld in den Fonds ist zwar ein wichtiger Bestandteil zur Herstellung der Interessenkongruenz, allein jedoch nicht mehr ausreichend. Um wettbewerbsfähig zu bleiben, müssen sich Hedgefonds konsequent auf die sogenannten 3 Cs – customisation, collaboration und communication ausrichten.

Demnach entwickelt sich die Branche von Managergeführten Produkten und veralteten Pauschalgebührenstrukturen hin zu maßgeschneiderten Anlagemandaten, wertorientierten Beratungsdiensten und engen Partner-

schaften, die durch eine Vielzahl neuer flexibler Fondsgebührenstrukturen unterstützt werden.

Im Mittelpunkt steht die Bereitstellung von auf die Kundenbedürfnisse zugeschnittene Lösungen, die dem individuellen Risiko- und Ertragsbedürfnis eines Anlegers am besten entsprechen. Diese von den Anlegern ausgelöste Weiterentwicklung wird auch von mehr als der Hälfte der befragten Hedgefonds positiv gesehen. Der Anpassungsprozess wird durch einen regelmäßigen konstruktiven Dialog verbessert, der sicherstellt, dass die spezifischen Risiko- und Renditeziele der Anleger verstanden und genau eingehalten werden. Gleichzeitig führt die stärkere Interaktion dazu, dass es eine besser informierte Anlegerbasis gibt, die aus dem Zugang zu den Marktkennntnissen des Hedgefonds-Managers weiteren Nutzen ziehen kann.

Ein Ausdruck dafür ist auch die Ermöglichung von Co-Investments, die inzwischen fast jeder fünfte Hedgefonds als zusätzliche Partizipations-

option anbietet. Bedenkt man, dass darüber hinaus jeder zweite Manager über die Möglichkeit von Co-Investments nachdenkt, wird die Bedeutung von Co-Investments weiter zunehmen. Auch das Thema ESG wird nicht länger als Investitionshemmnis gesehen. Nahezu zwei Drittel der Hedgefonds stellen ein gestiegenes Interesse der Anleger an den ESG-Kompetenzen ihres Unternehmens fest. Da insbesondere große Investoren mit hohen Anlagevolumina Wert auf ESG-Ansätze legen, wird auch bei Hedgefonds die ESG-Integration ein zentraler Bestandteil des Anlageprozesses sein.

In diesem Käufermarkt sind Hedgefonds also weiterhin als vielseitiges Instrument gefragt. Weiterhin erfüllen sie ihren Hauptzweck, Kunden bei der Erfüllung ihrer spezifischen Investitionsbedürfnisse zu unterstützen. Wir gehen davon aus, dass insbesondere die Hedgefonds erfolgreich sein werden, die im Umgang mit ihren Anlegern auf Innovation und Flexibilität setzen und eine bessere Kommunikation trägt dazu bei, maßgeschneiderte Lösungen und wertorientierte Beratungsdienste bereitzustellen. Im Ergebnis lassen sich starke und sichere Partnerschaften knüpfen, von denen alle Beteiligten profitieren können.

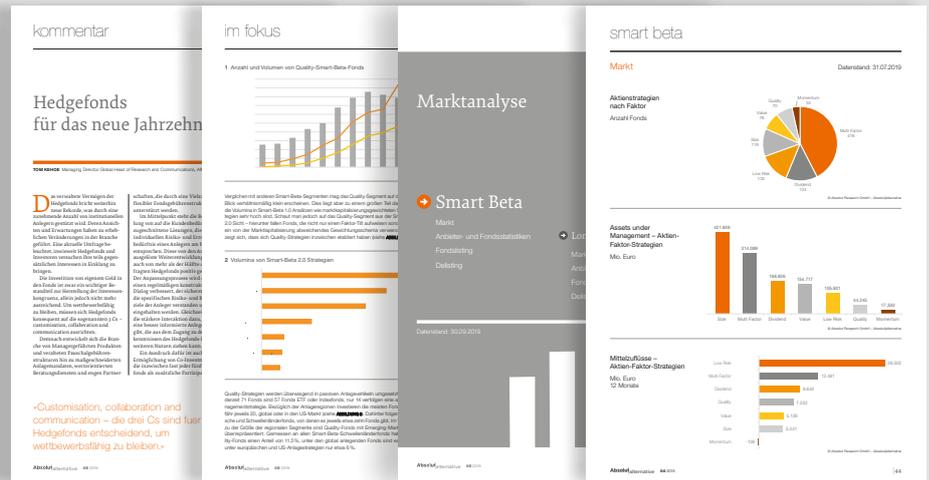
»Customisation, collaboration and communication – die drei Cs sind fuer Hedgefonds entscheidend, um wettbewerbsfähig zu bleiben.«

Absolut|alternative

Liquide alternative Anlagestrategien für institutionelle Investoren

redaktioneller Teil

quantitativer Teil



Inhalt

Absolut|alternative
05 2019

- ➔ **Kommentare**
Tom Kehoe, AIMA
Dr. Peter Andres, SIGNAL IDUNA
- ➔ **Performance Review**
Low-Risk und Managed Futures widerstandsfähig während sommerlicher Turbulenzen
- ➔ **Im Fokus**
Smart-Beta-Strategien mit Qualitätsaktien
- ➔ **Fachbeiträge**
Wie lassen sich ESG- und Faktor-Investing kombinieren?
Marc Haede und Dr. Guido Giese, MSCI Inc.
Liquid Alternative Credit
Toni Quittschalle und Tilo Wendorff, Prime Capital AG

Ja, bitte senden Sie mir den aktuellen Absolut|alternative 05/2019 als **kostenloses** Leseexemplar per PDF-Datei zu.

Vorname/Nachname

Bereich/Funktion

Unternehmen

Straße/Nr.

PLZ/Ort

Tel./Fax

E-Mail

Bitte senden oder faxen an:
info@absolut-research.de
+49 40 303779-15

Absolut Research GmbH
Große Elbstraße 277a, 22767 Hamburg